

**PENGARUH RESPONSIVITAS PELAYANAN KARYAWAN  
DAN PROSES DALAM BAURAN PEMASARAN TERHADAP  
KEPUASAN PELANGGAN DI SPX EXPRESS**

***THE IMPACT OF EMPLOYEE SERVICE RESPONSIVENESS  
AND PROCENESS IN MARKETING MIX ON CUSTOMER  
SATISFACTION AT SPX EXPRESS***

Oleh  
**ANGGA SAPUTRA**  
**61201021008766**

**SKRIPSI**



**JURUSAN MANAJEMEN  
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI GICI  
DEPOK  
2025**

**PENGARUH RESPONSIVITAS PELAYANAN KARYAWAN  
DAN PROSES DALAM BAURAN PEMASARAN TERHADAP  
KEPUASAN PELANGGAN DI SPX EXPRESS**

***THE IMPACT OF EMPLOYEE SERVICE RESPONSIVENESS  
AND PROCENESS IN MARKETING MIX ON CUSTOMER  
SATISFACTION AT SPX EXPRESS***

**Oleh**  
**ANGGA SAPUTRA**  
**NIM : 61201021008766**

**SKRIPSI**

Telah disahkan dan disetujui pada:

Tempat : Depok  
Tanggal : 15 Juli 2025

**Dosen Pembimbing,**

**Ketua Jurusan,**

**Ricky Rizkie, SE, MM**

---

NIDN/NUPTK: 5941754655130102

**Drs. Henky Hendrawan, MM, M.Si.**

---

NIDN/NUPTK: 7048743644130093

Mengetahui,

**Ketua  
Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI,**

**Prof. Dr. Abdul Hamid, MS**

---

NIDN/NUPTK: 2017065701

**PENGARUH RESPONSIVITAS PELAYANAN KARYAWAN  
DAN PROSES DALAM BAURAN PEMASARAN TERHADAP  
KEPUASAN PELANGGAN DI SPX EXPRESS**

***THE IMPACT OF EMPLOYEE SERVICE RESPONSIVENESS  
AND PROCENESS IN MARKETING MIX ON CUSTOMER  
SATISFACTION AT SPX EXPRESS***

**Oleh**  
**ANGGA SAPUTRA**  
**61201021008766**

**SKRIPSI**

Telah diujikan pada:

Tempat : Depok  
Tanggal : 15 Juli 2025

**Ketua Penguji,**

**Anggota Penguji,**

**Dr. Dyah Purwaningsih, S.si, MM**

NIDN/NUPTK: 1440745646230083

**Maya Andini Kartikasari, SP, MM**

NIDN/NUPTK: 2954761662230212

Mengetahui,

**Ketua Jurusan Manajemen,**

**Drs.Henky Hendrawan, MM,M.Si**

NIDN/NUPTK: 7048743644130093

## **SURAT PERNYATAAN**

Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : ANGGA SAPUTRA

NIM : 61201021008766

Judul Skripsi : Pengaruh Responsivitas Pelayanan dan Proses Dalam Bauran  
Pemasaran Terhadap Kepuasan Pelanggan

Dengan ini menyatakan bahwa:

1. Hasil penelitian dan penulisan dari skripsi saya adalah murni hasil pemikiran saya yang dikuatkan dengan adanya cek plagiasi sesuai dengan aturan yang berlaku di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI.
2. Hasil Penelitian dan penulisan dari skripsi saya ini, dengan ini dialihkan hak nya kepada Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI untuk paten dan juga hal-hal yang berkaitan.
3. Penulisan hasil penelitian ini (skripsi) telah mengikuti kaidah-kaidah yang berlaku di lingkungan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI.
4. Apabila dikemudian hari, bahwa hasil penelitian ini dan penulisan skripsi ini mempunyai kesamaan atau terdapat unsur penjiplakan terhadap karya ilmiah orang lain, maka dengan ini saya siap menerima sanksi berupa:
  - a. Pencabutan gelar kesarjanaan saya yang telah saya terima.
  - b. Pencabutan ijazah saya sesuai dengan aturan atau undang-undang yang berlaku.

Demikian Surat Pernyataan ini saya buat, untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Depok, 15 Juli 2025

ANGGA SAPUTRA

Nama Lengkap	: Angga Saputra
NIM	: 61201021008766
Judul Skripsi	: Pengaruh Responsivitas Pelayanan Karyawan dan Proses Dalam Bauran Pemasaran Terhadap Kepuasan Pelanggan di SPX Express

### **Abstrak**

Penelitian ini dilatarbelakangi oleh pentingnya kualitas pelayanan dalam industri jasa pengiriman yang sangat kompetitif, khususnya dalam meningkatkan kepuasan pelanggan. SPX Express sebagai salah satu penyedia layanan pengiriman dituntut untuk memiliki sistem pelayanan yang responsif dan proses layanan yang efektif. Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengetahui pengaruh Responsivitas Pelayanan dan Proses Layanan terhadap Kepuasan Pelanggan SPX Express. Penelitian ini menggunakan pendekatan kuantitatif dengan metode survei melalui penyebaran kuesioner kepada 100 responden yang merupakan pelanggan SPX Express di wilayah Cilodong. Teknik analisis data yang digunakan adalah regresi linier berganda, didahului oleh uji validitas, reliabilitas, dan uji asumsi klasik. Hasil penelitian menunjukkan bahwa secara simultan, Responsivitas Pelayanan ( $X_1$ ) dan Proses Layanan ( $X_2$ ) berpengaruh signifikan terhadap Kepuasan Pelanggan ( $Y$ ) dengan nilai  $F_{hitung} = 307,041 > F_{tabel} = 3,087$ . Secara parsial, variabel Responsivitas memiliki nilai  $t_{hitung} = 5,170 > t_{tabel} = 1,984$ , dan variabel Proses memiliki nilai thitung sebesar  $6,400 > ttabel 1,984$ , yang menunjukkan bahwa keduanya berpengaruh signifikan terhadap kepuasan pelanggan. Nilai koefisien determinasi ( $R^2$ ) sebesar 0,864 menunjukkan bahwa 86,4% variabel kepuasan pelanggan dipengaruhi oleh kedua variabel bebas tersebut. Variabel Proses memiliki pengaruh dominan dengan nilai *Standardized Beta* sebesar 0,529 dibandingkan Responsivitas sebesar 0,427, yang mengindikasikan bahwa efektivitas dan efisiensi proses pengiriman menjadi faktor utama dalam menciptakan kepuasan pelanggan pada layanan SPX Express.

Kata Kunci: Responsivitas Pelayanan, Proses, Marketing Mix, Kepuasan Pelanggan, SPX Express.

### **Abstract**

*This study is motivated by the importance of service quality in the highly competitive delivery service industry, particularly in enhancing customer satisfaction. SPX Express, as one of the delivery service providers, is required to have a responsive service system and an effective service process. The purpose of this research is to determine the effect of Service Responsiveness and Service Process on Customer Satisfaction at SPX Express. This study uses a quantitative approach with a survey method by distributing questionnaires to 100 respondents who are SPX Express customers in the Cilodong area. The data analysis technique used is multiple linear regression, preceded by validity, reliability, and classical assumption tests. The results show that simultaneously, Service*

*Responsiveness ( $X_1$ ) and Service Process ( $X_2$ ) significantly affect Customer Satisfaction ( $Y$ ), with an  $F_{count} = 307.041 > F_{table} = 3.087$ . Partially, the Service Responsiveness variable has a  $t_{value} = 5.170 > t_{table} = 1.984$ , and the Service Process variable has a  $t$ -value of  $6.400 > t$ -table  $1.984$ , indicating both variables have a significant effect. The coefficient of determination ( $R^2$ ) is  $0.864$ , meaning that  $86.4\%$  of the variation in customer satisfaction is influenced by the two independent variables. The Service Process variable shows a more dominant influence, with a Standardized Beta coefficient of  $0.529$  compared to Responsiveness at  $0.427$ , indicating that the effectiveness and efficiency of the delivery process are the main factors in creating customer satisfaction with SPX Express services..*

*Keywords:* Service Responsiveness, Process, Marketing Mix, Customer Satisfaction, SPX Express.

## KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadiran Allah SWT, karena berkat rahmat, taufik serta hidayah-Nya, penulis dapat menyelesaikan penelitian ini tepat pada waktunya. Shalawat serta salam juga penulis haturkan untuk junjungan kita semua, Nabi Muhammad SAW dengan harapan kita semua mendapatkan syafaatnya di hari pembalasan nanti.

Penelitian dengan judul "Pengaruh Responsivitas Pelayanan Karyawan dan Proses Dalam Bauran Pemasaran Terhadap Kepuasan Pelanggan" ini disusun guna memenuhi persyaratan ujian memperoleh gelar Sarjana Ekonomi pada Jurusan Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI.

Dalam menyelesaikan penelitian ini, penulis telah menerima banyak bimbingan, bantuan, dan dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, pada kesempatan ini penulis ingin menyampaikan ucapan terima kasih yang tulus kepada:

1. Mildy Rifa'i, SE. selaku Ketua Yayasan Nusa Jaya Depok.
2. Prof. Dr. Abdul Hamid, M.S. selaku Ketua STIE GICI.
3. Eko Yuliawan, SE., M.Si selaku Waket 1 Bidang Akademik.
4. Intan Idianto, SE., MM selaku Waket 2 Bidang Keuangan.
5. Drs. Henky Hendrawan, MM, M.Si selaku Ketua Jurusan Manajemen.
6. Ricky Rizkie SE, MM selaku dosen pembimbing yang senantiasa meluangkan waktu dan kesempatannya untuk memberikan arahan serta masukan pada penyusunan tugas skripsi ini.
7. Dr. Dyah Purwaningsih, S.Si, MM. Selaku ketua dosen penguji yang telah membantu dan meluangkan kesempatannya untuk memberikan arahan serta masukan pada proses penyusunan tugas skripsi ini
8. Maya Andini Kartikasari, SP, MM Selaku dosen penguji yang telah membantu dan meluangkan kesempatannya untuk memberikan arahan serta masukan pada proses penyusunan tugas skripsi ini.
9. Seluruh Bapak dan Ibu dosen STIE GICI Business School khususnya program studi manajemen yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu yang telah memberikan ilmu dan dedikasi yang tinggi dalam mengajar.
10. Jajaran staff dan seluruh karyawan STIE GICI Business School yang telah membantu dan melayani penulis dengan baik.
11. Tatang Saepuloh dan Sari Maryati selaku kedua orang tua penulis yang telah memberikan doa dan dukungan kepada penulis sehingga dapat menyelesaikan tugas skripsi ini dengan baik.
12. Bapak Pajar Maulana selaku Supervisor SPX Express Service Point Studio Alam Cilandong yang telah mengizinkan serta membantu menyemangati penulis selama penyusunan skripsi
13. Rekan-rekan mahasiswa STIE GICI Business School angkatan 2021 yang telah bersama-sama selama 4 tahun masa perkuliahan dengan penuh suka cita,
14. Serta semua pihak yang tidak bisa disebutkan satu per satu yang telah memberikan dorongan kepada penulis selama proses penyusunan skripsi ini.

15. Untuk diri saya sendiri, terima kasih sudah berjuang dan bertahan melewati ujian dan rintangan selama 4 tahun proses perkuliahan, sehingga mendapatkan pengalaman yang berbeda pada setiap langkah, seperti kata pepatah “Pengalaman adalah guru terbaik”. *Once again thanks to myself.*

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari kesempurnaan. Oleh karena itu, penulis sangat mengharapkan kritik dan saran yang membangun guna penyempurnaan karya ini. Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi pembaca dan menjadi referensi bagi penelitian selanjutnya di bidang manajemen pelayanan dan kepuasan pelanggan.

Penulis, 15 Juli 2025

ANGGA SAPUTRA

## DAFTAR ISI

	halaman
LEMBAR JUDUL SKRIPSI.....	i
LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI .....	ii
LEMBAR PENGESAHAN PENGUJIAN PPROPOSAL SKRIPSI .....	iii
LEMBAR SURAT PERNYATAAN .....	iv
LEMBAR ABSTRAK .....	v
KATA PENGANTAR .....	vii
DAFTAR ISI .....	ix
DAFTAR TABEL .....	xii
DAFTAR GAMBAR .....	xiv
DAFTAR LAMPIRAN .....	xii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Identifikasi Masalah .....	8
1.3 Batasan Masalah .....	8
1.4 Rumusan Masalah .....	9
1.5 Tujuan Penelitian .....	9
1.6 Manfaat Penelitian .....	10
1.6 Sistematika Penelitian .....	11
BAB II KAJIAN PUSTAKA .....	12
2.1 Landasan Teori .....	12
2.1.1 Teori Responsivitas Pelayanan .....	12
2.1.2 Faktor Yang Mempengaruhi Responsivitas .....	12
2.1.3 Indikator Responsivitas .....	16
2.1.4 Teori Proses Dalam Bauran Pemasaran .....	19
2.1.5 Faktor Yang Mempengaruhi Proses .....	20
2.1.6 Indikator Proses Dalam Bauran Pemasaran .....	21
2.1.7 Teori Kepuasan Pelanggan .....	22
2.1.8 Faktor Yang Mempengaruhi Kepuasan Pelanggan .....	22
2.1.9 Indikator Kepuasan Pelanggan .....	25

2.2 Penelitian Terdahulu .....	26
2.3 Kerangka Konseptual .....	29
2.4 Hipotesis Penelitian .....	30
BAB III METODOLOGI PENELITIAN .....	31
3.1 Tempat dan Waktu Penelitian .....	31
3.2 Jenis Penelitian .....	32
3.3 Populasi dan Sampel .....	32
3.3.1 Populasi .....	32
3.3.2 Sampel .....	33
3.4 Teknik Pengumpulan Data .....	35
3.4.1 Kuesioner .....	35
3.4.2 Dokumentasi Internal SPX Express .....	35
3.5 Definisi Operasional Variabel .....	35
3.5.1 Varibel Bebas .....	36
3.5.2 Variabel Terikat .....	37
3.6 Teknik Analisis Data .....	39
3.6.1 Skala Dan Angka Penafsiran .....	39
3.6.2 Persamaan Regresi.....	41
3.6.3 Uji Kualitas Data .....	42
3.6.4 Uji Asumsi Klasik .....	44
3.6.5 Uji Penelitian .....	47
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....	51
4.1 Hasil Penelitian .....	51
4.1.1 Gambaran Umum Perusahaan.....	51
4.1.2 Karakteristik Responden.....	52
4.1.3 Tanggapan Responden.....	55
4.1.4 Hasil Uji Kualitas Data.....	62
4.1.5 Hasil Uji Asumsi Klasik .....	64
4.1.6 Hasil Uji Hipotesis .....	68
4.2 Pembahasan .....	73
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....	76
5.1 Kesimpulan .....	76

5.2 Saran .....	76
DAFTAR PUSTAKA .....	76
LAMPIRAN .....	78

## DAFTAR TABEL

	halaman
Tabel 1.1 Data Rata-rata seller drop-off Service Point Studio Alam Cilodong .....	5
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu .....	28
Tabel 3.1 Jadwal Pelaksanaan Penelitian .....	31
Tabel 3.2 Definisi Operasional Variabel .....	38
Tabel 3.3 Skala Penafsiran.....	40
Tabel 3.4 Angka Penafsiran.....	40
Tabel 4.1 Karakteristik Responden .....	53
Tabel 4.2 Tanggapan Responden Atas Variabel Responsivitas .....	56
Tabel 4.3 Tanggapan Responden Terhadap Variabel Proses .....	58
Tabel 4.4 Tanggapan Responden Terhadap Variabel Kepuasan .....	60
Tabel 4.5 Hasil Uji Validitas Variabel Responsivitas .....	62
Tabel 4.6 Hasil Uji Validitas Variabel Proses Dalam Bauran Pemasaran .....	63
Tabel 4.7 Hasil Uji Validitas Variabel Kepuasan .....	63
Tabel 4.8 Hasil Uji Reliabilitas .....	64
Tabel 4.9 Hasil Uji Multikolinearitas (Tolerance dan VIF) .....	67
Tabel 4.10 Hasil Uji Persamaan Regresi Linier Berganda .....	69
Tabel 4.11 Hasil Uji F .....	70
Tabel 4.12 Koefisien Determinasi .....	71
Tabel 4.13 Hasil Uji T .....	72

## **DAFTAR GAMBAR**

	halaman
Gambar 1.1 Data pengguna layanan ekspedisi di e-commerce .....	3
Gambar 1.2 Chart rata-rata paket tahun 2023 & 2024 .....	6
Gambar 2.1 Diagram Kerangka Konseptual .....	29
Gambar 4.1. Hasil Uji Normalitas .....	65
Gambar 4.2 Hasil Uji Normalitas P-Plot .....	66
Gambar 4.3 Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	68

## **DAFTAR LAMPIRAN**

	halaman
Lampiran 1. Kuisioner Penelitian .....	80
Lampiran 2. Surat Keterangan Penelitian .....	84
Lampiran 3. Tabulasi Data.....	85
Lampiran 4. Hasil Output SPSS .....	87
Lampiran 5. Tabel nilai r, F dan t .....	94
Lampiran 6. Hasil Cek Plagiasi .....	98
Lampiran 7. Daftar Riwayat Hidup .....	99