

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN TERHADAP  
KEPUASAAN PELANGGAN MARTABAK KIKI BOGOR  
SELATAN**

**TUGAS AKHIR**

Disusun Guna Memenuhi Persyaratan Ujian  
Memperoleh Gelar Ahli Madya Pada Jurusan Manajemen Pemasaran  
Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI

Oleh:

**SUSI SUSANTI  
2431900244**



**PROGRAM DIPLOMA III  
JURUSAN MANAJEMEN PEMASARAN  
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI GICI  
DEPOK  
2022**



PROGRAM DIPLOMA III  
JURUSAN MANAJEMEN PEMASARAN  
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI GICI  
DEPOK

**PERSETUJUAN DAN PENGESAHAN**

Tugas Akhir Berjudul

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN TERHADAP KEPUASAAN  
PELANGGAN MARTABAK KIKI BOGOR SELATAN**

Oleh:

Nama : SUSI SUSANTI  
NIM : 2431900244  
Jurusian : Manajemen Pemasaran

Telah Disetujui dan Disahkan di Depok Pada Tanggal 11 Agustus 2022

Dosen Pembimbing,

Menyetujui,  
Ketua Jurusan Manajemen Pemasaran

Nuryani Susana, S. Pd.,SH.,MH

Dian Rusmana, SE

Mengesahkan,  
Ketua Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI

Prof. Dr. Sri Gambir Melati Hatta, SH



**PROGRAM DIPLOMA III**  
**JURUSAN MANAJEMEN PEMASARAN**  
**SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI GICI**  
**DEPOK**

Tugas Akhir Berjudul

**PENGARUH KUALITAS PELAYANAN TERHADAP KEPUASAAN  
PELANGGAN MARTABAK KIKI BOGOR SELATAN**

Oleh:

Nama : SUSI SUSANTI  
NIM : 2431900244  
Jurusan : Manajemen Pemasaran

Telah dipertahankan di Hadapan Sidang Tim Penguji Skripsi, Pada:

Hari : Kamis  
Tanggal : 11 Agustus 2022  
Waktu : 13:00-14:00

**DAN YANG BERSANGKUTAN DINYATAKAN LULUS**

Tim Penguji Skripsi

Ketua : Sugiharto,SH.,MM (.....)

Anggota : Gena Prasetya Noor,SH.,MM. (.....)

Mengetahui,

Ketua Jurusan Manajemen Pemasaran

Dian Rusmana, SE

## **PERNYATAAN**

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : SUSI SUSANTI  
NIM : 2431900244  
Jurusan : Manajemen Pemasaran  
Nomor KTP : 3271046010000004  
Alamat : Jl. Amasandi Taman Muara Rt 002/015, Desa Pasir Jaya  
Kecamatan Kota Bogor Barat, Kota Bogor, Jawa Barat.

Dengan ini menyatakan bahwa:

1. Tugas Akhir yang berjudul Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasaan Pelanggan Martabak Kiki Bogor Selatan ini merupakan hasil karya tulis saya sendiri dan bukan merupakan hasil karya orang lain (*plagiat*).
2. Memberikan ijin hak bebas Royalti Non-Eksklusif kepada Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI untuk menyimpan, mengalihmediakan atau mengalihformatkan, mengelola, mendistribusikan, dan mempublikasikan skripsi ini melalui internet dan atau media lain bagi kepentingan akademis baik dengan maupun tanpa sepengetahuan saya sebagai peneliti.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan penuh rasa tanggung jawab dan saya bersedia menerima konsekuensi dalam bentuk apapun sesuai dengan aturan yang berlaku termasuk dicopot gelar kesarjanaan saya apabila di kemudian hari diketahui bahwa pernyataan ini tidak benar adanya.

Depok, 11 Agustus 2022

SUSI SUSANTI

## **ABSTRAK**

**SUSI SUSANTI. NIM 2431900244 Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasaan Pelanggan Martabak Kiki Bogor Selatan.**

---

Seiring perkembangan dunia bisnis khususnya kuliner, maka persaingan menjadi sangat ketat. Kota Bogor merupakan salah satu kota tujuan wisata sehingga banyak wisatawan baik domestik maupun manca negara yang berkunjung ke Kota Bogor. Kesempatan inilah yang diambil oleh para pelaku bisnis khususnya di bidang kuliner untuk membuka usaha di bidang kuliner dengan berbagai cita rasa yang mereka inginkan. Salah satu *Kedai*/restoran yang masih bertahan hingga saat ini yaitu Martabak Kiki Bogor Selatan.

Tujuan penelitian ini untuk mengetahui dan menganalisis pengaruh kualitas pelayanan terhadap kepuasaan pelanggan Martabak Kiki Bogor Selatan. Jenis penelitian yang digunakan adalah penelitian survei dengan metode penelitian berupa pengumpulan data menggunakan kuesioner. Model analisis data yang digunakan adalah analisis regresi linier sederhana. Pemilihan sampel dilakukan dengan cara *purposive sampling*. Adapun sampel tersebut berjumlah 100 responden.

Hasil uji regresi menunjukkan bahwa 62,9% faktor-faktor kepuasaan pelanggan dapat dijelaskan oleh indikator Kehandalan, jaminan, wujud nyata, empati dan ketanggapan, sedangkan sisanya 37,1% dijelaskan oleh faktor lain yang tidak diteliti dalam penelitian ini. Hasil uji t menunjukkan bahwa variabel kualitas pelayanan thitung (12,889) dimana ttabel (1,660) maka secara parsial variabel kualitas pelayanan berpengaruh positif dan signifikan terhadap kepuasaan pelanggan Martabak Kiki Bogor Selatan.

***Kata kunci: Kualitas Pelayanan dan Kepuasaan Pelanggan.***

## ***ABSTRACT***

***SUSI SUSANTI. NIM 2431900244 The Effect of Quality of Service On Customer Satisfaction Of Martabak Kiki South Bogor.***

---

*Along with the development of the business world, especially culinary, the competition becomes very tight. Bogor City is one of the tourist destinations so that many tourist, both domestic and foreign, visit bogor. This opportunity is taken by businesses, especially in the culinary field to open a business with various flavors they want. One of the restaurants that still survives today is Martabak Kiki South Bogor.*

*The purpose of this study was to determine and analyze the effect of Quality of Service on Customer Satisfaction Of Martabak Kiki South Bogor. The type of research used is survey research with reseacrh methods in the form of data collection using questionnaires. The data analyze model used is simple linear regression analysis. Sample selection was done by purposive sampling. The sample amounted to 100 respondents.*

*The result of the regression test showed that 62.9% of customer satisfaction factors could be explained by indicators of reliability, assurance, real form, empathy and responsiveness, while the remaining 37.1% were explained by other factors not examined in this study. Ttest results showed that the variable quality of service  $t_{count}$  (12,889) where  $t_{table}$  (1,661) then partially variable quality of service has a positive and significant effect oncustomer satisfaction Martabak Kiki South Bogor.*

***Keywords: Quality of Service and Customer Satisfaction.***

## KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadirat Allah SWT, Tuhan Yang Maha Esa penulis panjatkan karena berkat rahmat, taufik, hidayah serta inayah-Nya, penulis dapat menyelesaikan penelitian dan Tugas Akhir ini tepat pada waktunya, Sholawat serta salam juga penulis haturkan untuk junjungan kita semua, Nabi Muhammad SAW dengan harapan kita semua mendapatkan syafaatnya di hari pembalasan nanti.

Penelitian dengan judul Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Kepuasaan Pelanggan Martabak Kiki Bogor Selatan ini disusun guna memenuhi persyaratan ujian memperoleh gelar Diploma Ekonomi pada Program Studi Manajemen Pemasaran Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI. Alasan pemilihan judul tersebut karena penulis melihat adanya kunjungan dan pembelian berulang yang dilakukan masyarakat terhadap Martabak Kiki Bogor Selatan. Oleh sebab itu perlu adanya penelitian lebih lanjut untuk mengetahui pengaruh apa saja yang menyebabkan masyarakat Puas dengan Martabak Kiki Bogor Selatan.

Dalam proses penulisannya, tentunya peneliti dibantu oleh banyak pihak. Oleh sebab itu pada kesempatan ini peneliti mengucapkan terima kasih kepada:

1. Bapak H. Nurdin Rifa'i, SE, MAP selaku Ketua Yayasan Nusa Jaya Depok yang telah berusaha untuk selalu mengembangkan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI ini dengan baik.
2. Prof. Dr. Sri Gambir Melati Hatta, SH selaku Ketua Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI yang telah mengelola kampus dengan cukup baik.
3. Bapak Dian Rusmana, SE selaku Ketua Jurusan Pemasaran Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI yang terus berusaha untuk memajukan prodi ini.
4. Ibu Nuryani Susana, S.,Pd.,SH.,MH selaku Dosen Pembimbing Tugas Akhir yang telah dengan sabar bersedia membimbing dan mengarahkan penulis dari awal hingga penulis selesai menyusun tugas akhir.
5. Bapak dan Ibu Dosen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI khususnya Jurusan Akuntansi yang tidak dapat peneliti sebutkan satu persatu yang telah memberikan banyak pengajaran kepada peneliti hingga peneliti bisa menjadi seperti sekarang ini.

6. Para Staff dan Karyawan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI yang telah melayani peneliti dengan sepenuh hati.
  7. Rekan-rekan mahasiswa angkatan 2019 yang telah bersama-sama penulis menjalani masa perkuliahan di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI selama tiga tahun dengan penuh suka cita.
  8. Ayahanda Mustari, serta Ibunda Mariyah, Kakak Zulfikar, Kakak Sobari, Kakak Sri, Kakak Agus dan Virda tercinta yang telah memberikan doa dan dukungan kepada penulis sehingga penulis dapat menyelesaikan perkuliahan dan penyusunan Tugas Akhir ini dengan baik.
  9. Bapak Kiki Sanjaya selaku Owner Martabak Kiki Bogor Selatan beserta Jajarannya yang telah mengizinkan penulis melakukan penelitian.
  10. Serta semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu yang telah memberikan doa serta dorongan yang luar biasa selama proses pembuatan skripsi
- Peneliti menyadari sepenuhnya bahwa skripsi ini masih banyak memerlukan penyempurnaan. Oleh sebab itu peneliti selalu mengharapkan saran dan kritik dari para pembaca. Harapannya, di masa yang akan datang nanti peneliti mampu menulis dengan lebih baik lagi. Akhir kata sekali lagi peneliti mengucapkan terima kasih yang tidak terhingga dan semoga kita semua selalu diberi kesuksesan dan dalam lindungan sang maha pencipta. Aamiin.

Depok, 11 Agustus 2022  
Peneliti,

SUSI SUSANTI  
NIM : 2431900244

## DAFTAR ISI

LEMBAR JUDUL .....	i
LEMBARAN PERSETUJUAN DAN PENGESAHAN .....	ii
LEMBARAN SIDANG .....	iii
PERNYATAAN .....	iv
ABSTRAK .....	v
ABSTRACT .....	vi
KATA PENGANTAR .....	vii
DAFTAR ISI .....	ix
DAFTAR TABEL .....	xi
DAFTAR GAMBAR .....	xii
DAFTAR LAMPIRAN .....	xiii
BAB I PENDAHULUAN .....	1
1.1. Latar Belakang Masalah .....	1
1.2. Identifikasi Masalah .....	5
1.3. Batasan Masalah .....	6
1.4. Rumusan Masalah .....	6
1.5. Tujuan Penelitian .....	6
1.6. Manfaat Penelitian .....	7
1.7. Sistematika Penulisan .....	7
BAB II TINJAUAN PUSTAKA .....	9
2.1. Landasan Teori .....	9
2.1.1. Manajemen .....	9
2.1.2. Pemasaran .....	10
2.1.3. Jasa .....	11
2.1.4. Kualitas Pelayanan .....	12
2.1.5. Kepuasaan .....	13
2.2. Penelitian Terdahulu .....	15
2.3. Kerangka Konseptual .....	16
2.4. Hipotesis .....	17
BAB III METODOLOGI PENELITIAN .....	18
3.1. Tempat dan Waktu Penelitian .....	18
3.2. Jenis Penelitian .....	18
3.3. Populasi dan Sampel Penelitian .....	19
3.3.1. Populasi .....	19
3.3.2. Sampel .....	19
3.4. Teknik Pengumpulan Data .....	20
3.5. Definisi Operasional Variabel .....	21
3.5.1. Variabel Bebas .....	21
3.5.2. Variabel Terikat .....	22

3.6. Teknik Analisis Data .....	23
3.6.1. Skala dan Angka Penafsiran .....	24
3.6.2. Persamaan Regresi .....	25
3.6.3. Uji Kualitas Data .....	26
1. Uji Validitas .....	26
2. Uji Reliabilitas .....	27
3.6.4. Uji Asumsi Klasik .....	27
1. Uji Normalitas .....	27
2. Uji Heteroskedastisitas .....	28
3.6.5. Uji Asumsi Hipotesis .....	28
1. Uji Koefisien Determinasi .....	28
2. Uji Parsial .....	29
 BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....	30
4.1. Hasil Penelitian .....	30
4.1.1.Gambaran Umum Perusahaan .....	30
4.1.2.Bentuk Kualitas Pelayanan .....	34
4.1.3.Karakteristik Responden .....	36
4.1.4.Tanggapan Responden .....	38
1. Kualitas Pelayanan (X) .....	38
2. Kepuasaan Pelanggan (Y) .....	41
4.1.5.Hasil Uji Kualitas Data .....	42
1. Hasil Uji Validitas .....	43
2. Uji Reliabilitas .....	44
4.1.6. Hasil Uji Asumi Klasik .....	44
1. Uji Normalitas .....	45
2. Uji Heteroskedastisitas .....	45
4.1.7. Hasil Uji Hipotesis .....	46
1. Persamaan Regresi Linier Sederhana .....	46
2. Uji Koefisien Determinasi .....	47
3. Uji Parsial .....	48
4.2. Pembahasan .....	49
 BAB V SIMPULAN DAN SARAN .....	51
5.1. Simpulan .....	51
5.2. Saran .....	51
 DAFTAR PUSTAKA .....	52
LAMPIRAN .....	54

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.1. Data Penjualan .....	4
Tabel 2.1. Penelitian Terdahulu .....	16
Tabel 3.1. Jadwal Pelaksanaan Penelitian .....	18
Tabel 3.2. Definisi Operasional Variabel .....	23
Tabel 3.3. Angka Penafsiran .....	25
Tabel 4.1. Karakteristik Responden .....	36
Tabel 4.2. Tanggapan Responden Atas Variabel Kualitas Pelayanan .....	39
Tabel 4.3. Tanggapan Responden Atas Variabel Kepuasaan Pelanggan .....	41
Tabel 4.4. Hasil Uji Validitas Variabel Kualitas Pelayanan .....	43
Tabel 4.5. Hasil Uji Validitas Variabel Kepuasaan Pelanggan .....	44
Tabel 4.6. Hasil Uji Reliabilitas .....	43
Tabel 4.7. Hasil Uji Regresi Sederhana .....	47
Tabel 4.8. Koefisien Determinasi .....	47
Tabel 4.9. Hasil Uji t (Uji Parsial) .....	48

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 2.1. Kerangka Konseptual Penelitian .....	17
Gambar 4.1. Struktur Organisasi .....	31
Gambar 4.2. Hasil Uji Normalitas .....	45
Gambar 4.3. Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	46

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1. Surat Keterangan .....	54
Lampiran 2. Kuesioner .....	55
Lampiran 3. Hasil Ou Put SPSS Uji Validitas& Reliabilitas .....	57
Lampiran 4. Hasil Out Put SPSSUji asumsi klasik& Hipotensial .....	59
Lampiran 5.Tabulasi Data .....	61
Lampiran 6. Riwayat Hidup .....	63
Lampiran 7. Kartu Bimbingan .....	64
Lampiran 8. Tabel T .....	65
Lampiran 9. R Tabel .....	66