

**PENGARUH KUALITAS LAYANAN DAN HARGA TERHADAP  
KEPUASAN PELANGGAN KERANDJANG LAUNDRY DI  
KOTA BOGOR**

***THE EFFECT OF SERVICE QUALITY AND PRICE ON  
CUSTOMER SATISFACTION OF LAUNDRY CART  
IN BOGOR CITY***

Oleh

**SAFNIE NUFRI PERMANA  
61201021008861**

**SKRIPSI**



**JURUSAN MANAJEMEN  
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI GICI  
DEPOK**

**2025**



**PENGARUH KUALITAS LAYANAN DAN HARGA TERHADAP  
KEPUASAN PELANGGAN KERANDJANG LAUNDRY DI  
KOTA BOGOR**

***THE EFFECT OF SERVICE QUALITY AND PRICE ON  
CUSTOMER SATISFACTION OF LAUNDRY CART  
IN BOGOR CITY***

**Oleh**

**SAFNIE NUFRI PERMANA  
61201021008861**

**SKRIPSI**

Telah disahkan dan disetujui pada:

Tempat : Depok  
Tanggal : 9 Juli 2025

**Dosen Pembimbing**

**Ketua Jurusan**

**Iman Hernawan, SIP., MM**  
NIDN/NUPTK: 0419057905

**Drs. Henky Hendrawan, MM, M.Si**  
NIDN/NUPTK: 7048743644130093

Mengetahui,

**Ketua  
Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI**

**Prof.Dr. Abdul Hamid, M.S**  
NIDN/NUPTK: 2017065701

**PENGARUH KUALITAS LAYANAN DAN HARGA TERHADAP  
KEPUASAN PELANGGAN KERANDJANG LAUNDRY DI  
KOTA BOGOR**

***THE EFFECT OF SERVICE QUALITY AND PRICE ON  
CUSTOMER SATISFACTION OF LAUNDRY CART  
IN BOGOR CITY***

**Oleh**

**SAFNIE NUFRI PERMANA  
61201021008861**

**SKRIPSI**

Telah diujikan pada:  
Tempat : Depok  
Tanggal : 9 Juli 2025

**Ketua Penguji**

**Anggota Penguji**

**Sandi Noorzaman, S.Si., MM**  
NIDN/NUPTK : 0027117708

**Ricky Rizkie, SE., MM**  
NIDN/NUPTK: 5941754655130102

Mengetahui,

**Ketua Jurusan Manajemen**

**Drs. Henky Hendrawan, MM, M.Si**  
NIDN/NUPTK: 7048743644130093

## **SURAT PERNYATAAN**

Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama Lengkap : Safnie Nufri Permana  
N I M : 61201021008861  
Judul Skripsi : Pengaruh Kualitas Layanan dan Harga terhadap Kepuasan Pelanggan Kerandjang Laundry di Kota Bogor.

Dengan ini menyatakan bahwa:

1. Hasil penelitian dan penulisan dari skripsi saya adalah murni hasil pemikiran saya yang dikuatkan dengan adanya cek plagiasi sesuai dengan aturan yang berlaku di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI.
2. Hasil Penelitian dan penulisan dari skripsi saya ini, dengan ini dialihkan hak nya kepada Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI untuk paten dan juga hal-hal yang berkaitan.
3. Penulisan hasil penelitian ini (skripsi) telah mengikuti kaidah-kaidah yang berlaku di lingkungan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI.
4. Apabila dikemudian hari, bahwa hasil penelitian ini dan penulisan skripsi ini mempunyai kesamaan atau terdapat unsur penjiplakan terhadap karya ilmiah orang lain, maka dengan ini saya siap menerima sanksi berupa:
  - a. Pencabutan gelar kesarjanaan saya yang telah saya terima.
  - b. Pencabutan ijazah saya sesuai dengan aturan atau undang-undang yang berlaku.

Demikian Surat Pernyataan ini saya buat, untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Depok, 9 Juli 2025

Safnie Nufri Permana

Nama Lengkap : Safnie Nufri Permana  
NIM : 61201021008861  
Judul Skripsi : Pengaruh Kualitas Layanan dan Harga terhadap Kepuasan Pelanggan Kerandjang Laundry di Kota Bogor

## ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh kualitas layanan dan harga terhadap kepuasan pelanggan Kerandjang Laundry Di Kota Bogor. Metode penelitian yang digunakan adalah metode kuantitatif. Data primer diperoleh melalui penyebaran kuesioner kepada 130 responden yang merupakan pelanggan Kerandjang Laundry. Teknik pengambilan sampel yang digunakan adalah Accidental sampling, dan analisis data dilakukan dengan regresi linier berganda menggunakan bantuan software statistik. Hasil penelitian menunjukkan bahwa secara simultan, variabel kualitas layanan dan harga berpengaruh signifikan terhadap kepuasan pelanggan, dengan kontribusi sebesar 63,20% berdasarkan nilai Adjusted R Square. Secara parsial, variabel harga berpengaruh signifikan terhadap kepuasan pelanggan dengan nilai thitung sebesar  $5,282 > t\text{-table } 1,979$  dan signifikansi  $0,000 < 0,05$ . Sementara itu, variabel kualitas pelayanan berpengaruh signifikan terhadap kepuasan pelanggan, dengan nilai thitung sebesar  $4,932 > t\text{-table } 1,979$  dan signifikansi  $0,000 < 0,05$ . Variabel yang paling dominan memengaruhi kepuasan pelanggan adalah harga, dengan nilai Standardized Coefficient Beta sebesar 0,439.

**Kata kunci:** Kualitas Layanan, Harga, Kepuasan Pelanggan, Kerandjang Laundry

## ABSTRACT

*This study aims to determine the effect of service quality and price on customer satisfaction at Kerandjang Laundry In Bogor City. The research method used is quantitative, with primary data obtained through the distribution of questionnaires to 130 respondents who are customers of Kerandjang Laundry. The sampling technique used is accidental sampling, and data analysis was conducted using multiple linear regression with the help of statistical software. The results show that simultaneously, service quality and price variables have a significant effect on customer satisfaction, contributing 63.20% as indicated by the Adjusted R Square value. Partially, the price variable significantly affects customer satisfaction, with a t-value of  $5.282 > t\text{-table of } 1.979$  and a significance level of  $0.000 < 0.05$ . Similarly, the service quality variable also has a significant effect on customer satisfaction, with a t-value of  $4.932 > t\text{-table of } 1.979$  and a significance level of  $0.000 < 0.05$ . The most dominant variable influencing customer satisfaction is price, with a Standardized Coefficient Beta of 0.439*

**Keywords:** Service Quality, Price, Customer Satisfaction, Kerandjang Laundry

## KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadirat Allah SWT, Tuhan Yang Maha Esa penulis panjatkan karena berkat rahmat, taufik, hidayah serta karunia-Nya, penulis dapat menyelesaikan penelitian dan skripsi ini tepat pada waktunya. Shalawat serta salam juga penulis haturkan untuk junjungan kita semua, Nabi Muhammad SAW dengan harapan kita semua mendapatkan syafaatnya di hari pembalasan nanti. Penelitian dengan judul “Pengaruh Kualitas Layanan dan Harga terhadap Kepuasan Pelanggan Keranjang Laundry di Kota Bogor” disusun guna memenuhi persyaratan ujian memperoleh gelar Sarjana Ekonomi pada Program Studi Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI.

Dalam proses penulisannya, tentunya penulis dibantu oleh banyak pihak. Oleh sebab itu pada kesempatan ini penulis mengucapkan terima kasih yang kepada:

1. Tuhan yang Maha Esa atas limpahan Rahmat dan Karunia-Nya.
2. Orangtua serta keluarga besar yang senantiasa memberikan doa dan dukungan kepada penulis sehingga penulis dapat menyelesaikan perkuliahan dan penyusunan penelitian ini dengan baik.
3. Mildy Rifa’I, SE selaku Ketua Yayasan Nusa Jaya Depok yang telah berusaha untuk selalu mengembangkan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI ini dengan baik.
4. Bapak Prof. Dr. Abdul Hamid.,MS selaku Ketua Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI yang telah mengelola kampus dengan cukup baik.
5. Drs. Henky Hendrawan, MM., M.Si selaku Ketua Jurusan Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI yang terus berusaha untuk memajukan Prodi ini hingga kini telah mendapatkan Akreditasi B.
6. Bapak Iman Hernawan, SIP, MM selaku Dosen Pembimbing Skripsi yang telah dengan sabar bersedia membimbing dan mengarahkan penulis dari awal hingga penulis selesai menyusun skripsi.
7. Seluruh Bapak dan Ibu dosen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI khususnya Jurusan Manajemen yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu yang telah dengan penuh ketekunan dan dedikasi yang tinggi mengajar penulis hingga penulis bisa menjadi seorang Sarjana Ekonomi seperti sekarang ini.
8. Para staff dan karyawan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI yang telah melayani penulis dengan sepenuh hati.
9. Rekan-rekan mahasiswa angkatan 2021 yang telah bersama-sama penulis menjalani masa perkuliahan di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi GICI selama empat tahun dengan penuh suka cita.
10. Serta semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu per satu yang telah memberikan dorongan yang luar biasa selama proses pembuatan skripsi ini.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa skripsi ini masih banyak memerlukan penyempurnaan. Oleh sebab itu penulis selalu mengharapkan saran dan kritik dari para pembaca semuanya. Harapannya, di masa yang akan datang nanti penulis mampu menulis dengan lebih baik lagi. Akhir kata sekali lagi penulis mengucapkan terima kasih yang tidak terhingga dan semoga kita semua selalu diberikan kesuksesan. Aamin.

Bogor, 9 Juli 2025

Safnie Nufri Permana

## DAFTAR ISI

	Halaman
LEMBAR JUDUL SKRIPSI.....	i
LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI .....	ii
LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI .....	iii
LEMBAR PERNYATAAN .....	iv
ABSTRAK .....	v
KATA PENGANTAR .....	vii
DAFTAR ISI .....	ix
DAFTAR TABEL .....	xi
DAFTAR GAMBAR .....	xii
DAFTAR LAMPIRAN .....	xiii

### BAB I PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang Masalah .....	1
1.2 Identifikasi Masalah .....	4
1.3 Batasan Masalah .....	4
1.4 Rumusan Masalah .....	4
1.5 Maksud Dan Tujuan Penilitian .....	5
1.5.1 Maksud Penelitian.....	5
1.5.2 Tujuan Penelitian.....	5
1.6 Sistematika Penulisan .....	6

### BAB II KAJIAN PUSTAKA

2.1 Landasan Teori .....	8
2.1.1 Pemasaran .....	8
2.2 Kualitas Layanan .....	9
2.2.1 Harga .....	11
2.3 Kepuasan Pelanggan .....	14
2.4 Penelitian Terdahulu.....	15
2.5 Kerangka Pemikiran.....	17
2.6 Hipotesis.....	18

### BAB III METODOLOGI PENELITIAN

3.1 Jenis Penelitian.....	19
3.2 Jadwal dan Lokasi Penelitian .....	20
3.3 Jenis Dan Sumber Data Penelitian .....	21
3.4 Populasi dan Sampel .....	22
3.4.1 Populasi.....	22

3.4.2 Sampel.....	22	
3.5 Definisi Operasional Variable .....	23	
3.5.1 Variabel Bebas.....	24	
3.5.2 Variabel Terikat .....	24	
3.6 Metode Pengumpulan Data .....	24	
3.7 Analisis Data .....	25	
3.7.1 Skala dan Angka Penafsiran.....	26	
3.7.2 Persamaan Regresi .....	27	
3.7.3 Uji Kualitas Data.....	28	
3.7.4 Uji Asumsi Klasik .....	30	
3.7.5 Uji Hipotesis .....	32	
 BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN		
4.1 Hasil Penelitian .....	36	
4.1.1 Gambaran Umum Perusahaan Dan Lokasi Penelitian .....	36	
4.1.2 Deskripsi Karakteristik Responden.....	37	
4.1.3 Tanggapan Responden.....	38	
4.2 Uji Kualitas Data.....	46	
4.3 Uji Asumsi Klasik .....	49	
4.4 Hasil Uji Hipotesis .....	52	
4.5 Pembahasan.....	58	
 BAB V KESIMPULAN DAN SARAN		
5.1 Kesimpulan .....	60	
5.2 Saran.....	60	
 DAFTAR PUSTAKA .....		63
LAMPIRAN .....	65	

## DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 Data Pelanggan.....	3
Tabel 2.1 Tabel Penelitian Terdahulu.....	16
Tabel 3.1 Jadwal Pelaksanakan Kegiatan.....	19
Tabel 3.2 Definisi Operasional Variabel.....	22
Tabel 3.3 Tabel Skala Likert.....	26
Tabel 3.4 Angka Penafsiran.....	26
Tabel 4.1 Karakteristik Responden.....	39
Tabel 4.2 Tanggapan Responden Kualitas layanan .....	42
Tabel 4.3 Tanggapan Responden Harga .....	44
Tabel 4.4 Tanggapan Responden Kepuasan Pelanggan .....	46
Tabel 4.5 Hasil Uji Validitas Kualitas layanan.....	49
Tabel 4.6 Hasil Uji Validitas Harga.....	50
Tabel 4.7 Hasil Uji Validitas Kepuasan Pelanggan .....	51
Tabel 4.8 Hasil Uji Reliabilitas .....	52
Tabel 4.9 Hasil Uji Multikolonieritas.....	54
Tabel 4.10 Hasil Uji Regresi Berganda.....	56
Tabel 4.11 Hasil Uji F .....	57
Tabel 4.12 Hasil Koefisien Determinasi .....	58
Tabel 4.13 Hasil Uji T .....	59

## **DAFTAR GAMBAR**

	Halaman
Gambar 2.5 Kerangka Pemikiran.....	17
Gambar 4.1 Struktur Organisasi.....	38
Gambar 4.2 Hasil Uji Normalitas.....	54
Gambar 4.3 Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	56

## **DAFTAR LAMPIRAN**

	Halaman
Lampiran 1. Kuisioner Penelitian .....	65
Lampiran 2. Tabulasi Penelitian Responden.....	68
Lampiran 3. Hasil Olah Data SPSS.....	73
Lampiran 4. Surat Izin Penelitian.....	78
Lampiran 5. Kartu Bimbingan .....	79
Lampiran 6. Daftar Riwayat Hidup.....	80
Lampiran 7. Hasil Cek Plagiarisme .....	81